"Si el HUV no es rentable, cierra": Jaime Rubiano, director del hospital

Jaime Rubiano, director del Hospital Universitario del Valle, defiende las alianzas estratégicas con privados. Entrevista.

Fuertes protestas y denuncias por lo que se ha llamado la "privatización" de servicios del Hospital Universitario del Valle han sido la constante en los últimos días en la casa de salud más importante de la región. Jaime Rubiano, director del HUV, asegura que las alianzas estratégicas con privados son la única opción para mejorar los ingresos y competitividad del hospital y salvarlo del cierre.

¿Se está privatizando el HUV?
A lo que ellos (Sindicato) llaman privatización, nosotros llamamos alianzas estratégicas. Lo que hacemos es traer un proveedor de un servicio que no tenemos, razón por la cual no somos competitivos. Si yo tengo ese servicio aquí hay una mejor atención y más dignidad para el paciente, además de mucho menos demoras. Por ejemplo, un proyecto de resonancia magnética nuclear vale $4000 millones y no los tenemos. Eso lo hace un proveedor y al final de toda su facturación él me está dando a mí el 20% o 25%. Con eso nos volvemos competitivos y además ganamos.

¿Pero al alcance de quiénes están estos servicios?
De todos, con la homologación del aseguramiento los pacientes escogen donde ir, pero aquí nunca nos iban a escoger para resonancia, por ejemplo, porque no la teníamos. Con EPS y pacientes del régimen subsidiado se puede hacer el trámite. Y hay que recordar que el 85% de nuestros pacientes son subsidiados.

¿Cuáles son esas alianzas estratégicas en las que entró el HUV?
Tenemos cuatro aprobadas: el Soat, que lo estamos atendiendo hace cuatro meses a través de la empresa Sanos. Antes se facturaban $150 millones mensuales y hoy estamos en $1000 millones por este concepto. La cirugía laparoscópica y bariátrica (que comenzó hace quince días) y angiografía y resonancia nuclear magnética, ambos proyectos en construcción, que creemos que estarán listos en dos meses.

Sus críticos lo que dicen es que usted les está entregando el hospital a los privados...
¿Hay algo más en las tensiones con el sindicato?
Uno no puede negar que secundariamente hay otros elementos, estamos en una campaña política, en elección de senadores y representantes, aquí han venido algunos de ellos. Y la negociación salarial, que empieza en esta época.

¿Qué candidatos rondan el hospital?
Sé que el senador Alexánder López vino un día y estuvo con el sindicato, no digo que estuvo haciendo campaña, pero estuvo ahí compartiendo con ellos. No quiero adentrarme más, pero eso es parte del juego político que se da en estas épocas.

Usted dice que el HUV sigue en riesgo de cierre...
El HUV ha sido clasificado por el Ministerio de Hacienda como de riesgo intermedio para ser intervenido. Firmamos un plan de saneamiento fiscal y el gobierno nos da un plazo de cuatro años, porque los ingresos nuestros son críticos. Mejoramos aumentando la productividad. Esta solo se optimiza con nueva tecnología y esa es la que tenemos con las alianzas estratégicas. Ahora estamos en una situación que más o menos nos permite mantener el hospital abierto.

Diario El País-06,02,2014-Pág. A3.